

Роль Поставщика в Корпоративном Портале Microsoft Business Solutions-Ахapta позволяет оптимизировать работу цепочек поставок и повысить открытость ваших бизнес-операций.

Ключевые преимущества:

- Прямой доступ поставщиков к данным Ахapta
- Снижение Ваших затрат и затрат поставщиков на обмен информацией
- Просмотр закупок, товаров и журналов
- Просмотр и изменение сроков поставки
- Управление документооборотом
- Мониторинг производительности цепочек поставок
- Оценка возможности поставок в указанный срок
- Мониторинг нарушенных сроков поставок
- Статистика работы поставщиков
- Оценка производительности работы поставщиков

На Корпоративном Портале Microsoft Business Solutions-Ахapta Вы и Ваши поставщики можете обмениваться актуальной информацией о товарах, закупках, датах поставки и ценах.

Открытость данных

Доступность данных играет часто решающую роль в управлении цепочками поставок. Вы можете увеличить эффективность, избежать недостатка информации и контролировать выполнение заказов. Например, поставщик вносит изменения в цену закупки в Корпоративном Портале – цена закупки автоматически меняется во всей системе. Нет необходимости несколько раз передавать информацию по телефону или факсу, так как вся информация консолидирована в одном месте и доступна и Вам и поставщику.

Закупки

Поставщики могут просматривать на Корпоративном Портале открытые закупки. Они могут видеть номер закупки, дату создания, адрес поставки, требуемую дату поставки и количество. Поставщик может вносить изменения дату поставки, количество и цену. Таким образом, Вы всегда в курсе последних изменений.

The screenshot displays a web interface for 'The Light Company' with a navigation menu (Home, Search, News, Services, My Account, My Orders) and a main content area. The main area shows a 'Purchase Order' for 'The Light Company' with details such as 'Order No: 10000000000000000000', 'Order Date: 2010-01-01', and 'Order Status: Open'. Below this, there is a table with columns for 'Item', 'Quantity', 'Unit Price', 'Total Price', and 'Status'. The table contains several rows of data, including items like 'Lamp', 'Ballast', and 'Socket'.

Просмотр и редактирование закупок

Также поставщик может просматривать обработанные закупки, номенклатуры, количество, цену, скидки, дату поставки, контактное лицо и пр.

Доступ к обработанным закупкам облегчает повторные закупки. Например, один из Ваших клиентов сделал заказ на 200 единиц товара, который должен быть отгружен через три недели. Вы формируете в системе заказ и понимаете, что Вам не хватает 100 единиц. В модуле Сводное планирование Вы создаете закупку на 100 недостающих единиц.

Заказ на закупку отправляется по электронной почте к поставщику. Поставщик, в свою очередь, может немедленно просмотреть и изменить информацию по закупке на Корпоративном Портале. На следующий день Ваш клиент увеличивает свой заказ еще на 100 единиц. Процедура повторяется заново. Если поставщик не может доставить товар в указанный срок, он может изменить дату поставки.

Информация о товаре

На Портале может быть размещена любая требуемая информация о товаре – его тип, размеры, упаковочное количество и пр. Вы можете присоединять документы к описанию товара, например, изображение, договоры и др., которые будут доступны Вашим поставщикам. Кроме этого, в предложения поставщики могут добавлять свои товары с их описанием. Эти товары не будут добавлены в Ваш справочник в системе.

Ценообразование

Используя Роль Поставщика, Вы всегда знаете актуальные цены при создании закупки. И поставщик уверен, что у Вас именно действующий прайс-лист. Никогда не возникает сюрпризов. Изменяя свои цены, поставщик всегда уверен, что Вы в курсе последних изменений и ожидаемая вами цена не отличается от реальной. Также можно учитывать специальные предложения и скидки и сроки их действия.

Мониторинг выполнения заказов на закупку

Оптимизация работы цепочек поставок подразумевает наблюдение, оценку и информирование о текущем статусе заказов и их выполнении. Вы можете видеть дату поставки, надежность поставщика (% заказов, которые поставщик доставил Вам в срок), среднее количество

дней задержки поставки и пр. Статистика и анализ выполнения заказов поставщиком позволяют ему корректировать свою работу, чтобы Вы были его лояльным клиентом.